Бизнес-план Аутсорсинг бухгалтерии

Подписка на бухгалтерское обслуживание малого бизнеса

Удалённо по России. В базе один владельческий специалист и резерв помощника.

Горизонт 2027–2031. Редакция 2.0.

Показатель решения	Базовый расчёт
Доступный ресурс на старт	750 000 ₽
Смета закупок и подготовки	190 000 ₽
Недостаток до целевого запаса	0 ₽
NPV при 22,0%	2 163 780 ₽
Устойчивый простой возврат	13-й месяц

Запускать после платных закрытий

В базовом сценарии исходные деньги покрывают денежный резерв, а возврат наступает после набора портфеля. Проверьте два оплаченных закрытия и часы в отчётный месяц. В стрессовом варианте простой возврат наступает в конце горизонта при отрицательном NPV и дефиците денег.

Паспорт и финансовые исходные данные

Показатель	Исходная база
Формат	Подписка на бухгалтерское обслуживание малого бизнеса
Регион	Удалённо по России. В базе один владельческий специалист и резерв помощника.
Покупатели	ИП с простым учётом, работодатели малого штата и небольшие ООО на УСН российского контура.
Правовая форма	ИП в базе, ООО для долевого сценария
Первый рабочий месяц	2
Ресурс собственника	750 000 ₽
Запас свободных денег	150 000 ₽
Выручка 2029 без НДС	2 645 054 ₽
Результат 2029 после труда и налогов	961 216 ₽
Денежный минимум	6-й месяц, 252 267 ₽

Закрытый этап, месячное обслуживание и оплаченная работа отличаются в расчёте мощности и денег. Цена, стоимость труда и загрузка служат допущениями до первичной проверки.

Анализ тарифов на бухгалтерию

Публичные предложения «Моего дела» разделяют полное ведение и отдельные услуги. «Альянс» показывает пакеты по различному объёму. «Кнопка» рассчитывает стоимость по профилю клиента. Для сопоставления запросите одинаковые режим, число операций, работников и состав отчётности. Учтите, входит ли расчёт зарплат и кто исправляет предшествующий период.

В базе проекта 8 000 ₽ для ИП без работников, 14 000 ₽ для ИП с небольшим штатом и 22 000 ₽ для простого ООО. Эти суммы проверяют платным пилотом и принятым тарифом. При плохой первичке доплату за восстановление согласовывают до регулярного обслуживания и честно фиксируют в предложении.

Драйвер цены	Исходное доказательство
Объём	Выписки и число операций за пару месяцев.
Работники	Графики, штат, внеплановые выплаты и число работников.
Качество документов	Перечень пропусков, сверка и имеющаяся учётная база.
Допуслуги	Согласованный лимит, цена вне пакета и понятные правила изменения.

Отчётный календарь и загрузка

Регулярные договоры используют производственные часы даже при отсутствии новых клиентов. В расчётном примере март, апрель, июль и октябрь повышают норму времени на 20% относительно обычных месяцев. Декабрь отдельно учитывает часть годового давления. Фактические даты и состав работ проверяйте по каждому режиму и организации.

На листе «Сезон» мощность зависит от реальной доступности и нормативов. Выше исходной загрузки новый договор рассматривается только после сравнения с действующим портфелем и возможностями передачи части работы. Потеря продления из-за нехватки фонда выделяется отдельно от обычного оттока. Пик полезно анализировать по неделям.

Источник нагрузки	Планирование
Обычный месяц	Учёт, переписка, сверка банка, подготовка периодических продуктов.
Пиковые недели	Приём первички, закрытие, сверка и состав календаря.
Новый клиент	Перенос данных, проверка остатков и объяснение графика.
Перегрузка	Ускорение сбора, резерв помощника или перенос начала по договору.

Сводная смета и движение ресурса

Элемент	Сумма	Особенность
Закупки и стартовые расходы	190 000 ₽	Отдельные суммы подготовки и техника.
Арендный депозит	0 ₽	Для постоянного офиса ввести свой депозит и расходы.
Ресурс после сметы и депозита	560 000 ₽	До рабочих выплат и поступлений.
Целевой запас	150 000 ₽	Измеряется в свободных деньгах.
Дефицит к запасу	0 ₽	Наихудшая точка в базовой модели 60 месяцев.

Срок амортизации и управленческого списания отделён от фактических платежей. Расходы запуска включают платный тест и подготовку. Бухгалтерская классификация и вычеты проверяются для каждой позиции.

Смета и приёмка закупок 1

Рабочая станция

Параметр	Условия
Количество и цена	1 × 80 000 ₽ = 80 000 ₽
Расчёт и ввод	1-й месяц 100,0%. Доплата и ввод в 1-м месяце. Срок 36 месяцев.
Назначение	Раздельные рабочие профили, сверки и документооборот.
Подтверждение приёмки	Работа тестовой базы, права доступа и возможность восстановления.
Обоснование цены	Сохранена исходная сумма. Запросить две цены с гарантией.

Монитор

Параметр	Условия
Количество и цена	1 × 20 000 ₽ = 20 000 ₽
Расчёт и ввод	1-й месяц 100,0%. Доплата и ввод в 1-м месяце. Срок 48 месяцев.
Назначение	Сверка таблиц, ведомостей и выписок на одной смене.
Подтверждение приёмки	Формы открываются без снижения качества, соединение стабильно.
Обоснование цены	Контроль комплектации и эргономики.

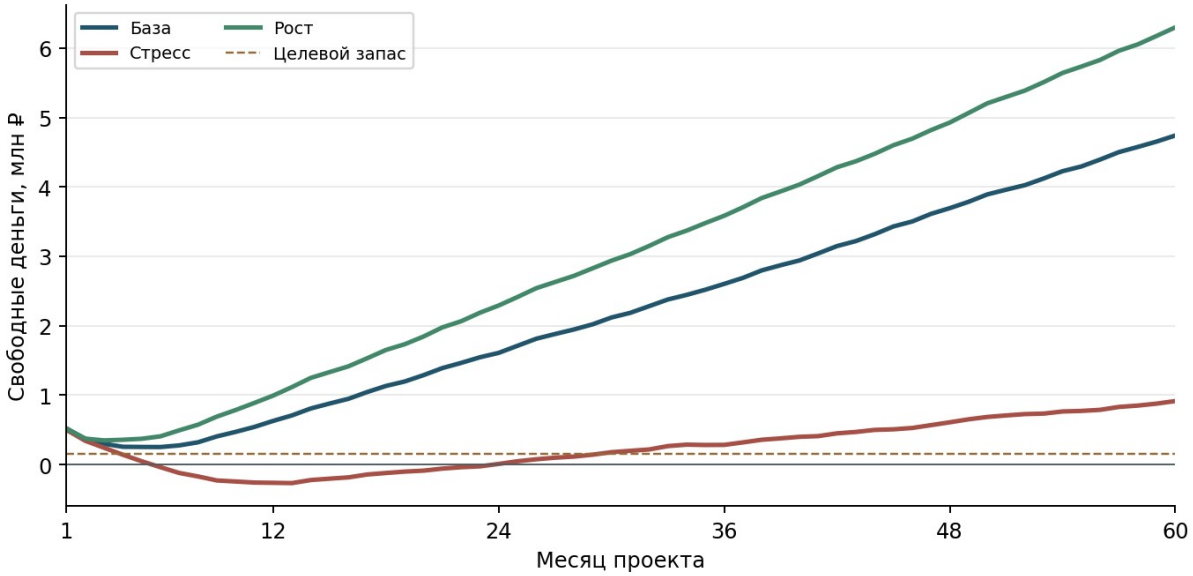
База стресс и рост

Сценарий	Выручка 2029	NPV	Минимум	Возврат
База	2,65 млн ₽	2,16 млн ₽	0,25 млн ₽	13-й месяц
Стресс	1,84 млн ₽	-0,27 млн ₽	-0,27 млн ₽	51-й месяц
Рост	2,97 млн ₽	3,17 млн ₽	0,35 млн ₽	9-й месяц

Драйвер	База	Стресс	Рост
Множитель спроса	1	0,69	1,21
Множитель тарифа	1	0,91	1,07
Запас часов на правки и повторную обработку	5,0%	16,0%	2,5%
Множитель оттока портфеля	1	1,7	0,8
Задержка открытия, месяцев	0	1	0
Задержка остатка, 0–3 месяца	1	3	0
Списание просроченного остатка	2,5%	9,0%	0,8%

Сценарии включают одновременно несколько факторов. При адаптации проверьте отдельно срок оплаты, отток, тариф и фактическую нагрузку.

Свободные деньги по месяцам



Минимум базового прогноза наступает в 6-м месяце. Пунктир показывает выбранный запас. Свободные деньги рассчитываются после резервов незакрытых авансов и НДС.

Форма 1 Профиль клиента и тариф

По документам подтвердите плановый объём и переход.

Поле	Факт, документ или значение
Форма и режим	
Количество операций	
Работники	
Участки и исключения	
Предыдущий учёт	
Согласованный тариф	
Дата проверки и версия	
Ответственный и срок	

Результат проверки и ссылка на подтверждение

_____

_____