# Бизнес-план Выездной ремонт стиральных и посудомоечных машин

*Один мастер проводит диагностику и ремонтирует совместимые узлы бытовой техники на адресе*

Екатеринбург. Выезд по двум соседним зонам, небольшой нежилой склад 4–6 м² и имеющийся автомобиль.

Горизонт 2027–2031. Редакция 2.0.

| Показатель решения | Базовый расчёт |
|---|---|
| Доступный ресурс на старт | 600 000 руб. |
| Смета закупок и подготовки | 280 000 руб. |
| Недостаток до целевого запаса | 0 руб. |
| NPV при 23,0% | 453 161 руб. |
| Устойчивый простой возврат проекта | 18-й месяц |
| Возврат всего ресурса | 30-й месяц |

## Подтвердить долю согласованных ремонтов

База возвращает затраты проекта на 18-м месяце и весь ресурс на 30-м. При 42% согласия и 63% оплаченных отказов возврат затрат сдвигается на 25-й месяц, дефицит к резерву составляет около 17,5 тыс. рублей. Подтвердите оплату диагностики, совместимость деталей и полное время адресов.

# Паспорт и финансовые исходные данные

| Показатель | Исходная база |
|---|---|
| Формат | Один мастер проводит диагностику и ремонтирует совместимые узлы бытовой техники на адресе |
| Регион | Екатеринбург. Выезд по двум соседним зонам, небольшой нежилой склад 4–6 м² и имеющийся автомобиль. |
| Покупатели | Собственники и арендаторы с согласованным доступом, арендодатели и небольшие управляющие жилым фондом. |
| Правовая форма | В базе ИП без работников на УСН. НПД — в пределах условий, ООО — для расчёта долевого участия. |
| Первый рабочий месяц | 2 |
| Ресурс собственника | 600 000 руб. |
| Запас свободных денег | 160 000 руб. |
| Выручка 2029 без НДС | 3 132 224 руб. |
| Результат 2029 после труда и налогов | 237 638 руб. |
| Денежный минимум | 3-й месяц, 178 951 руб. |

Согласованные заказы занимают мощность, выполненные формируют выручку, а даты платежей меняют остаток денег. Цены, стоимость труда и накладные расходы уточняются по помещению и платному пилоту.

## Конкуренты и сопоставимая смета

«Позитив» публикует начальные цены и бесплатную диагностику в прайсе для стиральных машин. На «Поиске мастера» по Екатеринбургу встречаются ставки выезда и диагностики от 500–1 000 руб. У Proffys есть ориентир 3 600 руб. при неисправности сливного насоса посудомоечной машины. Эти опубликованные суммы могут описывать разные события и не заменяют подтверждённую смету с артикулом, расходниками и поездками. У местного поставщика Zip96 сравнивают по совместимому артикулу и комплектации.

В расчёте для насоса стиральной машины заложено 5 500 руб. за принятый ремонт, а самостоятельная диагностика оценена в 1 500 руб. Для сопоставления получите два предложения на одинаковую машину, полную цену деталей и работ, правила оплаты второго визита и стоимость отказа. Запишите дату и источник. На тесте одного выезда Excel учитывает дополнительную дорогу и расход; полученная цена для целевого вклада может оказаться выше публичного чека.

| Сравниваемое условие | Что закрепить |
|---|---|
| Деталь | Цена, комплект и точная проверенная совместимость. |
| Дорога | Территория, выезды по одной смете, парковка. |
| Диагностика | Оплата при отказе, документ и срок действия предложения. |
| Ремонт | Исполнитель, полный чек, приёмка и гарантийный вопрос. |

## Сводная смета и движение ресурса

| Элемент | Сумма | Особенность |
|---|---|---|
| Закупки и стартовые расходы | 280 000 руб. | Отдельные суммы подготовки и техника. |
| Арендный депозит | 8 000 руб. | Заменяется суммой из согласованного договора по помещению. |
| Ресурс после сметы и депозита | 312 000 руб. | До рабочих выплат и поступлений. |
| Целевой запас | 160 000 руб. | Измеряется в свободных деньгах. |
| Дефицит к запасу | 0 руб. | Наихудшая точка в базовой модели 60 месяцев. |
| Замены за 60 месяцев | 130 826 руб. | Включены в поток в месяцы плановой замены. |

Срок амортизации и управленческого списания отделён от фактических платежей. Расходы запуска включают платный тест и подготовку. Бухгалтерская классификация и вычеты проверяются для каждой позиции.

# Смета и приёмка закупок 1

## Средства диагностики и контроля

| Параметр | Условия |
|---|---|
| Количество и цена | 1 × 65 000 руб. = 65 000 руб. |
| Расчёт и ввод | 1-й месяц 58,0%. Доплата и ввод в 2-м месяце. Срок 36 месяцев. |
| Назначение | Помогают подтвердить профиль дефекта и оценить пригодность заказа в пределах квалификации мастера. |
| Подтверждение приёмки | Опись, паспорта, подтверждение класса и пригодности, проверка измерений до выезда. |
| Обоснование цены | Лимит исходного проекта. Получить цены на измерители с теми же допусками и обязательной оснасткой. |

## Ручной и аккумуляторный инструмент

| Параметр | Условия |
|---|---|
| Количество и цена | 1 × 60 000 руб. = 60 000 руб. |
| Расчёт и ввод | 1-й месяц 55,0%. Доплата и ввод в 2-м месяце. Срок 36 месяцев. |
| Назначение | Работа с типовыми креплениями без повреждения в тесной кухне или ванной. |
| Подтверждение приёмки | Проверка комплекта на учебных устройствах, наличие расходников и замены. |
| Обоснование цены | В группе базовый и резервный наборы. Указать размерный ряд, сервис и вес. |

# Калькуляция выезда и отраслевой тест

Расчёт первого года. Сливной насос стиральной машины стоит 5 500 руб. При добавлении 0,25 часа и 250 руб. расхода вклад после оценки труда и комиссии составляет 1 478 руб. Цена для вклада 28,0% равна 5 590 руб. Ежемесячные расходы и налоги проверяйте по всему портфелю заказов.

В базе за 2029 год оплачено 178 самостоятельных диагностик. Доля согласованных смет меняет состав чеков и загрузку.

Бесплатные визиты за 2029 год: 24. Их прямой расход за пять лет — 91 644 руб. Часы и затраты пересчитываются на листе «Гарантия».

| Проверка | NPV | Минимум | Возврат проекта |
|---|---|---|---|
| Базовый расчёт | 453 161 руб. | 178 951 руб. | 18-й месяц |
| Принимают 42% смет, из отказов оплачивают 63% | 233 491 руб. | 142 542 руб. | 25-й месяц |

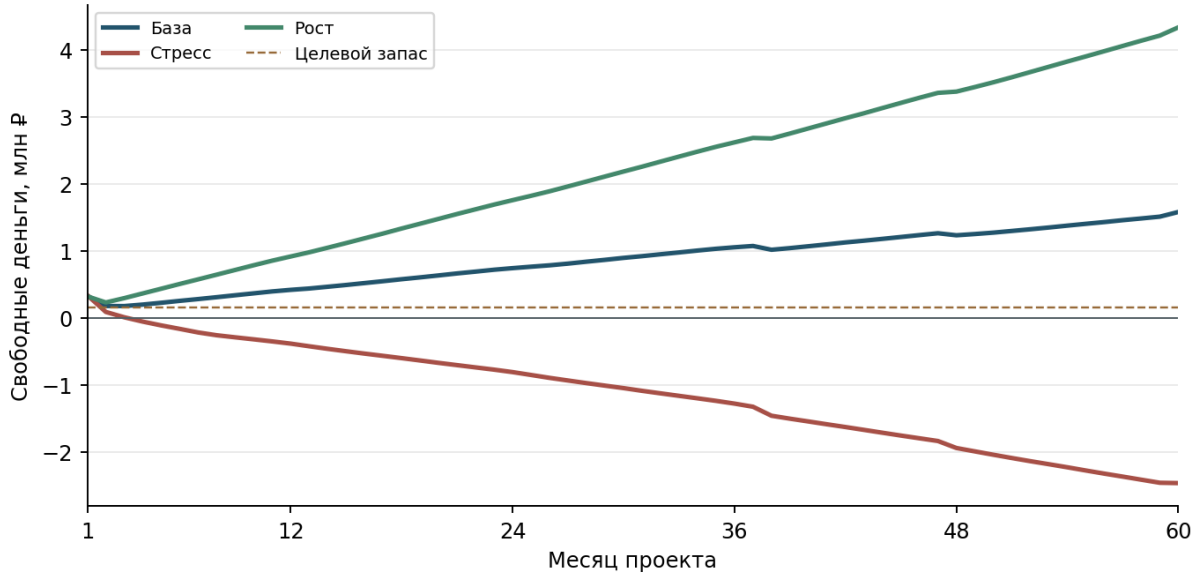
## База стресс и рост

| Сценарий | Выручка 2029 | NPV | Минимум | Возврат |
|---|---|---|---|---|
| База | 3,13 млн руб. | 0,45 млн руб. | 0,18 млн руб. | 18-й месяц |
| Стресс | 2,18 млн руб. | -2,02 млн руб. | -2,46 млн руб. | За 60 месяцев не достигнут |
| Рост | 3,89 млн руб. | 2,12 млн руб. | 0,23 млн руб. | 7-й месяц |

| Драйвер | База | Стресс | Рост |
|---|---|---|---|
| Множитель нового спроса | 1 | 0,77 | 1,19 |
| Множитель цены | 1 | 0,89 | 1,07 |
| Дополнительные часы на подготовку и повтор | 8,1% | 17,5% | 5,2% |
| Доля отмен из согласованного графика | 7,4% | 15,5% | 4,7% |
| Перенос открытия, месяцев | 0 | 1 | 0 |
| Задержка остатка, 0–3 месяца | 1 | 2 | 0 |
| Списание просроченного остатка | 1,4% | 7,0% | 0,4% |

Сценарии включают одновременно несколько факторов. При адаптации проверьте отдельно срок оплаты, отмены, тариф и доступность постов.

# Свободные деньги по месяцам




Минимум базового прогноза наступает в 3-м месяце. Пунктир показывает выбранный запас. Свободные деньги рассчитываются после резервов незакрытых авансов и НДС.

# Форма 1 Первичная заявка

Запишите возможность выезда, ставку за диагностический результат и условия отказа.

| Поле | Факт, документ или значение |
|---|---|
| Дата и район | |
| Марка и точная модель | |
| Симптом | |
| Уполномоченный контакт | |
| Окно и предоплата | |
| Решение | |
| Дата проверки и версия | |
| Ответственный и срок | |

Результат проверки и ссылка на подтверждение

_____

_____