TEOPlan Professional

Бизнес-план

Мастерская заточки пильных цепей и садового инструмента

Январь 2027 — декабрь 2031

Расчёт для владельца бизнеса и финансового партнёра

Ноябрь 2026

Содержание

01	Резюме проекта	4
02	Услуга и границы договора	5
03	Линейка услуг и тарифы	6
04	Рынок и выбор территории	7
05	Сегменты и покупатели	8
06	Конкуренты и сравнение тарифов	9
07	Проверка спроса до запуска	10
08	Договор и цена сделки	11
09	Порядок оказания услуги	12
10	Оборудование и его состав	13
11	Производительность и ограничения	14
12	График и приёмка заказов	15
13	Материалы и расходные нормы	16
14	Помещение и инженерный ввод	17
15	Контроль качества и претензии	18
16	Команда и оплата труда	19
17	Продажи и удержание клиентов	20
18	Безопасность и контроль производства	21
19	Учёт заказов и инвентаря	22
20	Календарь запуска	23
21	Инвестиции и источники	24
22	Постоянные расходы	25
23	Переменная себестоимость	26
24	Ценообразование и безубыточность	27
25	Налоговые предпосылки	28
26	Выручка первого года	29
27	Пятилетний прогноз	30
28	Оборотный капитал и кассовый разрыв	31
29	Заём и обслуживание долга	32
30	Долевой инвестор	33
31	Сценарии и чувствительность	34
32	Окупаемость и NPV	35
33	Основные риски и действия	36
34	Управление планом после запуска	37
35	Порядок работы с Excel	38

Приложения и рабочие формы

Приложения 1–4 Помесячные таблицы 2027 39
Приложения 5–8 Помесячные таблицы 2028 43
Приложения 9–12 Помесячные таблицы 2029 47
Приложения 13–16 Помесячные таблицы 2030 51
Приложения 17–20 Помесячные таблицы 2031 55
Рабочая форма 1 Приёмка изделий 59
Рабочая форма 2 Карточка партии и маркировка 60
Рабочая форма 3 Хронометраж работы 61
Рабочая форма 4 Контроль и выдача 62
Рабочая форма 5 Нестандартное изделие 63
Рабочая форма 6 Реестр заказов и оплат 64
Рабочая форма 7 Платёжный календарь 65
Рабочая форма 8 Протокол повторного обращения 66
Источники 67

В приложениях приведены 20 таблиц базового сценария за 2027–2031 годы. Рабочие формы можно заполнить данными своего проекта.

01 Резюме проекта

Кто покупает, как считается поток заказов и на каком этапе капитал превращается в выручку

Мастерская обслуживает стандартные пильные цепи, секаторы, ручные ножницы и съёмные ножи косилок. Выручка определяется принятыми изделиями, стоимостью заточки и услугой доставки в части заказов. В первый год расчёт даёт 4 399 обслуженных изделий, 2,14 млн ₽ выручки и 86 тыс. ₽ чистого результата. В базе мастер и владелец получают оплату труда. Перед запуском проверяется фактическое время обработки по группам.

Показатель	Значение
Капитал, ₽	880 000
Стартовые выплаты, ₽	498 000
Выручка 2027, ₽	2 138 611
Чистый результат 2027, ₽	86 441
Устойчивое покрытие всего капитала, мес.	44
Минимум денег, ₽	171 355

03 Линейка услуг и тарифы

Единицы продажи и три группы в модели

Тарифы примера составляют 390 ₽ за цепь, 520 ₽ за ручной инструмент и 710 ₽ за съёмный нож. Три цепи стоят 1 170 ₽ до скидок и доставки. Пакет согласованной доставки с возвратом в модели стоит 420 ₽. Цену выбирают после первичного осмотра. Разведите стандартную обработку и дополнительную подготовку, чтобы необычное состояние изделия было учтено при расчёте.

Группа	Тариф, ₽/ед.	Доставка, ₽/заказ	Ед. в заказе
Пильные цепи	390	420	2,6
Секаторы и ручные ножницы	520	420	1,35
Съёмные ножи косилок	710	420	1,5

Цена указана за изделие после первичного осмотра. Очистка перед обработкой и контроль предусмотрены в среднем тарифе. Партии и доставка согласуются за заказ.

09 Порядок оказания услуги

Поток заказа от заявки до закрывающих документов

Приёмщик записывает заказ, состояние и комплектность. Мастер сортирует изделия по виду операции, подтверждает применимость и согласует переоценку при обнаружении дефекта. После обработки делает контроль, маркирует заказ и передаёт его в зону выдачи. При претензии сохраняйте запись операции, объяснение, итог осмотра и решение. За рабочую смену сравните поток с доступными часами.

30 Долевой инвестор

Доля финансирования и условия распределения

Для долевого участия определите вклад, участие в продажах и закупках, резерв на обслуживание и график распределения. Операционный поток и денежный остаток помогают обсуждать объём доступных выплат. Оцените влияние зимнего спада и просроченных заказов, прежде чем обещать регулярный вывод прибыли.

Приложение 7 Прибыль и денежный поток 2028

Месяц	Результат ₽	Опер. поток ₽	Деньги ₽	Дебиторка ₽
Январь	−71 505	−61 981	474 497	15 167
Февраль	−46 317	−44 690	429 807	20 232
Март	29 109	10 715	440 522	35 395
Апрель	45 449	48 658	489 180	38 718
Май	47 282	57 937	547 117	40 288
Июнь	43 142	58 856	605 973	40 183
Июль	41 879	42 224	648 197	39 914
Август	43 024	58 340	706 537	40 147
Сентябрь	45 648	61 067	767 604	40 708
Октябрь	47 234	34 786	802 390	41 057
Ноябрь	16 711	34 986	837 376	34 039
Декабрь	−39 522	−24 824	812 552	20 919

Операционный поток показан до выплат банку и инвестору. Дебиторка включает НДС.